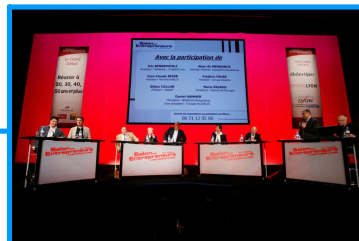


PREPROGRAMME THEMATIQUE



Procédure de réservation

Pour réserver une conférence, téléchargez le dossier d'inscription sur le site www.salondesentrepreneurs.com – rubrique « Exposants ».

Parmi les thématiques proposées, choisissez celles que vous souhaitez aborder ou proposez un nouveau thème.

Dans un souci de cohérence du programme général, votre choix de thématique sera soumis au Comité Editorial qui se réserve le droit de l'amender ou de la refuser.

Pour toute information complémentaire, contactez votre interlocuteur commercial habituel ou le Service Congrès & Evénements :

par téléphone : 01 44 88 41 30

par mail : seminaires@digroup.fr



Profil Créateur / Porteur de projet (1/2)

*Idée – Formation – Etude de marché – Accompagnement
Business Plan – Aides & Subventions – Financement*

- Votre idée tient-elle la route ? Validez la faisabilité de votre projet.
- Bien se former pour créer son entreprise : la marche à suivre.
- Mener une étude de marché : les informations essentielles à obtenir.
- De l'idée aux actes : vous accompagner jusqu'à l'aboutissement de votre projet.
- Créez votre propre emploi grâce au microcrédit !
- Construire un business plan performant : les 10 points essentiels.
- Comment bénéficier de toutes les aides au démarrage de votre entreprise ?
- Les 10 règles d'or pour convaincre son banquier : les pièges à éviter.

ZOOM: Services à la personne

- Créer dans les services à la personne : quels entrepreneurs pour quels projets ?
- Rejoindre un réseau de services à la personne : modalités pratiques.
- Panorama des activités soumises à l'agrément (obligatoire ou facultatif) .
- Comment faire agréer et autoriser votre entreprise ?
- CESU préfinancé ou bancaire : que choisir ?

Profil Créateur / Porteur de projet (2/2)

*Statut – Formalités – Protection sociale – Implantation
Portage salarial – Franchise – Réseaux – Secteurs*

- Entreprise individuelle ou société ? Gérant majoritaire ou minoritaire ? Que choisir ?
- Comment choisir le meilleur statut pour le conjoint du chef d'entreprise ?
- Salariat libéral : créez et développez votre activité de conseil en rejoignant un réseau !
- S'installer en franchise : conseils et mode d'emploi.
- Retraité créateur : avantages et solutions du Cumul Emploi Retraite.
- Bien choisir son lieu d'implantation : les avantages des zones franches urbaines.
- Créer son entreprise en Rhône-Alpes : la marche à suivre !

ACTUALITE: L'auto-entrepreneur et la loi de modernisation de l'économie (LME)

- A qui s'adresse le statut d'auto-entrepreneur ?
- Utiliser son local d'habitation pour créer son entreprise : contraintes et obligations.
- Cumul d'activité salariée et non-salariée : quelles conséquences en matière de cotisations sociales ?
- Travail indépendant : ce qui change dans votre déclaration fiscale.

Profil Dirigeant / Chef d'entreprise (1/2)

Stratégie – Croissance – Développement – Export – Gestion – Organisation – Trésorerie & Comptabilité

- Comment développer vos ventes et recruter de nouveaux clients sur Internet ?
- Small Business Act européen : développer le chiffre d'affaires des PME avec la commande publique.
- Optimiser sa trésorerie grâce à la réduction des délais de paiement.
- Organiser et financer votre prospection à l'international.
- Les aides à l'export dans la Région Rhône-Alpes.
- Gestion et répartition du temps de travail : les solutions qui s'offrent à vous !
- Dirigeant : comment concilier vie professionnelle et vie personnelle ?
- Dirigeant : comment optimiser votre rémunération ?
- Construire et faire vivre un site web : les clés pour réussir.



Profil Dirigeant / Chef d'entreprise (2/2)

Management - Ressources Humaines – Prévention – Prévoyance - Gestion de patrimoine

- Embaucher son premier salarié : formalités et conseils.
- Comment passer de 1 à 5 salariés ? Dimensions juridiques, fiscales, managériales...
- Cotisations, allègements, exonérations, feuille de paie : comment optimiser la gestion sociale de son entreprise ?
- Épargne salariale, stock options, avantages en nature : principes et inconvénients de toutes les techniques de rémunération complémentaire.
- La protection sociale du dirigeant en cas de cessation d'activité.
- Prévention : surveiller les indicateurs de défaillance d'une entreprise.
- L'art et la manière de passer d'un patrimoine professionnel à un patrimoine privé.
- Comment optimiser sa stratégie patrimoniale grâce à l'OBO ?
- Comment investir l'ISF dans les PME : FIP, holding, Business Angels, Association Love Money...?

Profil Repreneur / Cédant

Évaluation – Valorisation – Négociation – Reprise – Acquisition – Cession – Transmission – Gestion de patrimoine

- Apprécier la valeur d'une PME : techniques et usages.
- Comment déceler les techniques d'habillage de bilan ?
- Acheter une PME : l'art de bien négocier.
- Processus et méthodes d'acquisition : les principales étapes.
- Reprise d'entreprise en difficulté : modalités techniques et approche pratique.
- Reprise d'une entreprise par ses dirigeants : les techniques de MBO / MBI / OBO.
- Les avantages fiscaux de la reprise par l'intermédiaire d'une société holding.
- Tutorat, Mentorat, Coaching : comment optimiser sa reprise ?
- La transmission de l'entreprise libérale : quelles spécificités ?
- Les dernières nouveautés fiscales en matière de transmission.
- Exonérations de plus values de cession : mythes et réalités.
- Entreprise familiale : bien préparer sa transmission, savoir l'anticiper et s'organiser.

Programme Innovation / Performance

- Comment obtenir des aides à l'innovation pour la création et le développement de votre entreprise ? Les incontournables.
- Comment financer son entreprise innovante : aides, prêts participatifs d'amorçage, garantie...?
- Qui sont les Business Angels et comment les convaincre ?
- Marques, brevets, dessins, modèles ; comment bien protéger et valoriser vos innovations ?
- Pourquoi entrer dans un pôle de compétitivité ? Retours d'expériences.
- Tout savoir sur les CEEI, technopoles et incubateurs.
- Le marché des Ecotechnologies : acteurs clés et dispositifs de financement.
- Capital Investissement : un outil adapté au développement de votre entreprise de croissance.
- CIR : l'outil clé pour financer votre R&D.